

CURSO | TÉCNICAS DE NEGOCIAÇÃO

PLANO GERAL DO CURSO

Módulo	Data da Sessão de Formação	Hora	Carga Horária
A negociação: conceitos básicos (I)	1.º SÁBADO	09H00 13H00	4
Gestão do conflito no processo negocial (II)	2.º SÁBADO	09H00 13H00	4
O processo de negociação e as suas principais etapas (III)	3.º SÁBADO	09H00 13H00	4
Estratégias de negociação (IV)	4.º SÁBADO	09H00 13H00	4

